



ГРУППА КОМПАНИЙ «ЛАД»

Н.Новгород | Москва | Казань

**Достигнуть большего. ИТ как
драйвер роста бизнеса.**

СIO Конгресс «Болдинская осень»

Директор ООО «ЛАД-Проект»
Павлов Р.В.



КОРПОРАТИВНЫМ КЛИЕНТАМ

- В компании с 2008 года
- Прошел путь от специалиста до директора
- Назначен директором, отвечающим за проектное направление компании весной 2013 года
- Ранее выполнял проекты различной сложности в качестве РП и куратора



- Роль ИТ-директора в бизнесе;
- Возможные зоны роста (оптимизации) бизнеса
- Как защитить ИТ-бюджет







- Современный ИТ-директор – это топ-менеджер, который заинтересован в росте бизнеса;



- Незаменим и для финансиста, и производителя, продавца и логиста. - **Объединяющее звено для всех служб предприятия;**



- Возможный карьерный рост – Директор по развитию бизнеса;

Одна из проблем среднего бизнеса сегодня – это ручное управление.

Решает ли эту проблему автоматизация?



Как минимум, оптимизация производственно-коммерческого цикла, снижение издержек.

Проекты, которые востребованы и в которых мы имеем опыт. В основном мы говорим о среднем и крупном бизнесе:

- Создание шаблонных решений и организация централизованной разработки и поддержки;
- ОЦО - как правило, следующий шаг, хотя может быть и на разных решениях;
- Развитие системы внутренних контролей;
- ЕРЦ - единое казначейство;
- Бюджетирование для группы компаний;
- Сквозное планирование, когда в группе одно предприятие является заказчиком для другого;
- Проекты управления категориями запасов;
- Документооборот и электронный архив, ЭДО;

Это лишь малая часть

Распухший ИТ- бюджет?



Потому что кто-то
слишком много ест?

Операционная часть:

- услуги связи;
- текущее обслуживание и ремонт;
- закупка оборудования, предназначенного для ремонта;
- расходные материалы;
- информационное обеспечение;
- услуги сторонних организаций;
- командировочные расходы;
- обучение персонала отдела информационных технологий;
- оплата труда сотрудников ИТ подразделения;
- прочие затраты, связанные с текущей деятельностью.

Инвестиционная часть:

- программное обеспечение (по видам);
- разработка специализированного программного обеспечения;
- построение сегментов локальных сетей;
- сетевое, компьютерное и офисное оборудование;
- телекоммуникационные комплексы;
- системы безопасности;
- вспомогательные технические средства и т.д.



А ваш ли это бюджет?



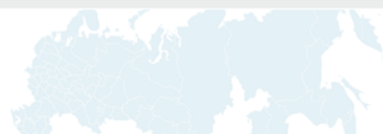
Отношения с заказчиком



Заказчик ИТ – это бизнес.



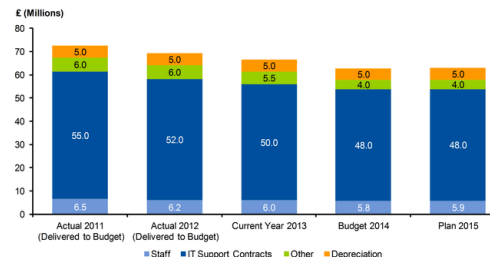
Отношениями с заказчиком нужно управлять



Использование 5 техник защиты ИТ-бюджета и демонстрации выгод от ИТ*

1. Говорите с финансистом на его языке
2. Используйте метрики для проведения аналогий
3. Покажите, что вы управляете затратами
4. Покажите выгоды, которое получило предприятие от реализации предыдущих проектов
5. Покажите, что вложения в ИТ действительно помогут бизнесу, что вложения на самом деле инвестиции.

*Gartner



ООО "ЛАД-Софт"



Программы 1С и др. вендоров

ГРУППА КОМПАНИЙ "ЛАД"

ООО "Аудит и право"



Профессиональные
аудиторские и
консалтинговые услуги

УЦ "Ладога"



Все виды
индивидуального
и корпоративного
обучения

ООО "ЛАД-Сервис"



Профессиональное
обслуживание и
поддержка программ
у клиентов

Microsoft
CERTIFIED

Partner

Сети, оборудование и
любое системное ПО

ООО "ЛАД-Отчет"



Отчетность в
Налоговую инспекцию и
ПФР через Интернет

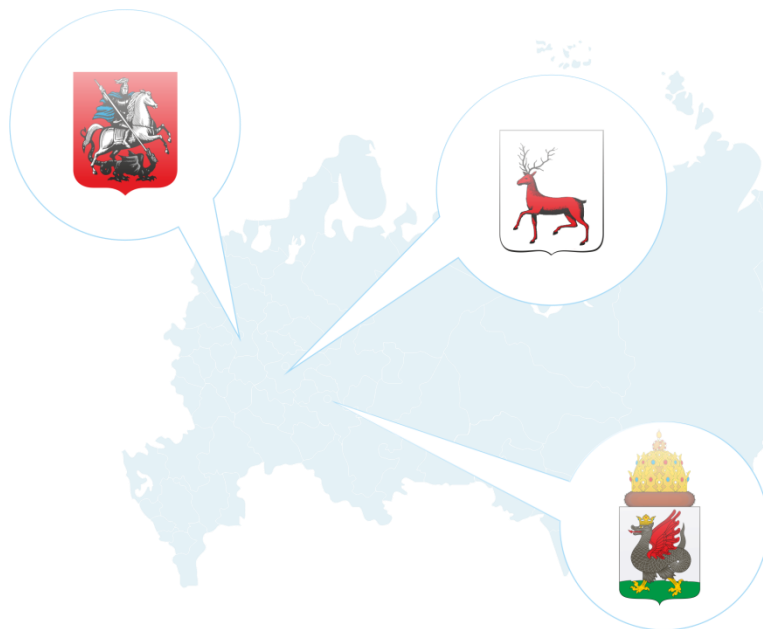
ООО "ЛАД-Проект"



Автоматизация
крупных
предприятий

ПРИГЛАШАЕМ ВАС К СОТРУДНИЧЕСТВУ

Наши контакты



г. Нижний Новгород

ул. Родионова, 23В

тел. (831) 434-91-24

г. Москва

М.Толмачевский пер, 10, оф. 07

тел. (499) 638-38-27

г. Казань

ул. Солдатская, 8, оф. 211

тел. (843) 518-51-15

e-mail: project@lad24.ru

сайт: лад.рф

Нижний Новгород
(831) 434-91-24

Москва
(499) 638-38-27

Казань
(843) 518-51-15

КОРПОРАТИВНЫМ КЛИЕНТАМ

e-mail: project@lad24.ru www.lad24.ru